

令和7年9月26日

第1回商業者育成塾の参加者を募集します ～魅力的な店舗づくりを支援～

専門家からより魅力的で持続可能なビジネスを展開するための実践的な知識とネットワークを提供する商業者育成塾(全3回開催予定)を開催します。

「負けないお店作りと成長戦略」について学ぶ、第1回の参加者を募集します。

1 日 時

令和7年10月28日(火) 18時～20時

2 場 所

ももスタ (北区駅前町一丁目 イコットニコット2階)

3 内 容

「負けないお店作りと成長戦略」

講師:株式会社OMOI 代表取締役 川村 諒志 氏

4 対 象

- ・開業して1～2年目の事業者
 - ・岡山市で出店してみたいと考えている方
- 等 ※先着30名

5 申込方法・募集期間

申込方法 : Web フォーム(<https://okayama-shougyo.peatix.com>)

募集期間 : 令和7年9月26日(金)～10月27日(月)



申込フォーム

【問い合わせ先】

岡山市 産業振興課 二ノ宮・高倉・中嶋 直通086-803-1323 内線4526

第1回

商業者 育成塾

Business Training Academy -First Session-

岡山市主催、商業者育成セミナー開催。
開業間もない方も、これから挑む方も。
実践的な学びと出会いが、
あなたの挑戦を未来の成功へ導きます！

2025 10.28 TUE

18:00~20:00 (開場17:30)

参加費無料

「負けないお店作りと 成長戦略」



講師

株式会社 OMOI
代表取締役

川村 諒志 氏

愛知県名古屋市生まれ。関西大学社会学部卒業後、(株)船井総研入社、2020年に人口が一番少なく、起業家が最も少ない鳥取県に移住して(株)OMOIを創業。

その後は地域の資源を活かしたブランドとして砂プリンが名物のプリン専門店 TottoPURIN や、三朝ヨーグルトなどのブランドを5年で8つ展開している。

最終的な目標はきれいな川の近くに村を作ることを目指して、地域での事業を展開している。

会場 ももスタ

岡山市北区駅前町1丁目8番地18号
イコットニコット2階 Wonderwall

JR 岡山駅より徒歩約5分

※本セミナーの専用駐車場はございません。
お近くの駐車場または公共交通機関をご利用ください。

定員 30名

- 対象
- ・開業して1~2年目の事業者様
 - ・最近新規出店を行った事業者様
 - ・これから出店する方
 - ・岡山市で出店してみたいと考えている方

- 内容
- ・負けないお店作りの説明 / ワーク
 - ・お店の成長戦略作りの説明 / ワーク
 - ・質疑応答

お申込方法

右の二次元コードまたは、右記URLの
専用フォームよりお申込みください。

お申込 URL

<https://okayama-shougyo.peatix.com>

お申込期限 2025年10月27日(月)



お問い合わせ

株式会社 JTB 岡山支店 TEL : 086-232-3441 mail : okayama_event3@jtb.com



岡山市産業観光局商工部産業振興課