

「もっとお客様に選ばれるお店になりたい」

「マーケティング」「成長戦略」「SNS活用
による情報発信」がテーマの全3回
講座。売上向上や顧客獲得
につながる実践的な
学びを提供し
ます。

2026.11.26
18:00(開場17:30)~20:00

内容

第2回

成長戦略と実践設計

事業者のための 成長戦略と実践設計

1. これまでの歩み — 集客から拡大
2. 事業を育てる全体像 — どこを目指すか
3. 伸ばす仕組み — セールスファネルの設計
4. 成長の分岐点 — 人に頼る・任せる
5. まとめ — 明日からの一歩

こんな方におすすめ

- ・集客から売上までの導線を設計し直したい方
- ・自分一人で抱える状態から抜け出したい方
- ・次の成長ステージを目指している事業者の方

講師

起業家・ビジネス書作家／出版プロデューサー／
株式会社ROC 代表取締役CEO・ファウンダー／
Beans. Coffee&Roasters 代表

坂本 翔 氏

1990年生まれ、神戸市出身。兵庫県内最年少行政書士としての
の開業を経て、SNSマーケティング事業を創業。著書は国内外
で計17冊・累計25万部を超え、TEDxにも登壇。

創業した会社を上場企業グループへと導いたのち、スペ
シャルティコーヒーブランド「Beans. Coffee&Roasters」
をオンラインおよび神戸で2店舗展開。

SNS集客・研修から経営者向けの出版支援まで500社
以上を支援してきた起業家兼ビジネス書作家。経営
者のための著者コミュニティ「著者会議」を主宰。

お問合わせ



株式会社JTB岡山支店

【Tel】086-232-3441 【Mail】okayama_event3@jtb.com

主催



岡山市産業観光局商工部産業振興課

会場

ももスタ

岡山市北区駅前町1丁目8番地18号
イコットニコット2階 Wonderwall

JR岡山駅より徒歩約5分

※本セミナーの専用駐車場はござ
いけません。お近くの駐車場または
公共交通機関をご利用ください。

定員

30名

お申込方法



上記の二次元コードまたは、下記URLの専用フォームより
お申込みください。

【お申込URL】 <https://okayama-shougyo20262.peatix.com/>

お申込期限

2026年11月25日(水)